海外輸出に興味がある事業者の皆様へ！

海外展示会への出展だけで終わらせない！

信頼できる現地パートナー獲得と海外市場参入の成功法則

オンラインセミナー

参加費 **無料**

＼セミナーでわかること／

- 海外展示会を活用した販路開拓のポイント
- 信頼できる現地パートナーの見つけ方と契約のポイント
- 海外市場参入に向けた進め方と基礎知識

開催日時	2026年11月13日（金） 10:30−12:00
実施方法	オンライン（Zoomウェビナー）
対象	東京都内の事業者 （中小企業・小規模事業者、特に海外展開に興味のある経営層、海外営業担当者）
定員	100名

お申し込みはこちら

申込締切

11月11日(水)15:00まで

開催2日前に、お申込みいただいたアドレスへご案内をお送りいたします。

問い合わせ先

東京都中小企業振興公社　販路・海外展開支援課
海外ワンストップ相談事務局

03−5822−7241

kaigaisodan@tokyo-kosha.or.jp

公益財団法人 東京都中小企業振興公社

＼ こんなお悩みはありませんか？ ／

- 海外展示会に興味はあるけど、意味はあるの？
- 現地パートナーを探したいけど、進め方が分からない！

セミナー内容

- 展示会出展の意義
- 現地パートナーの見つけ方と契約形態
- パートナーとの契約の基本とリスク回避
- 市場参入のための３STEP
- 貿易の基本条件

講師プロフィール

EURO JAPAN CONSULTING
代表
西山 健二 氏

1978年から、JTBパリにて日本・アメリカ向けの輸出業務や貿易業務を行う。1993年にフランスで起業し、その後ヨーロッパ全土で旅行・輸出入・小売店舗などのビジネスに携わる。

40年の経歴の中で欧州各国の商習慣の違いなどを体得。その経験を生かし、フランスでの会社設立や経営・営業展開などのコンサルティングを行う傍ら、日本政府機関からの依頼による日本企業の欧州進出コーディネートも行う。

2007年にEURO JAPAN CROSSING社を共同設立。2024年に EURO JAPAN CONSULTING 設立。

タイムテーブル

10:15	入室開始
10:30	ご挨拶
10:40	セミナー
11:40	質疑応答
11:50	海外ワンストップ相談窓口のご紹介
11:55	アンケートのご案内

お申し込み方法

下記のQRコード、URLからお申し込みください。
開催2日前に、お申込みいただいたアドレスへご案内をお送りいたします。

申込締切
11月11日(水)
15:00まで

URL：https://www.tokyo-kosha.or.jp/TTC/business_consulting/R8seminar_entry.html?flyer

海外ワンストップ相談窓口とは

公社で知識・経験豊富な専門相談員（貿易アドバイザー協会AIBA認定貿易アドバイザー）が常駐し、以下に関するアドバイスを行っております。
輸出・輸入手続き、契約書のチェック、規制・制度・規格など海外取引の「お困りごと」に無料で対応いたします。対面・WEBなど柔軟に対応いたします。お気軽にご連絡ください。
※事前予約制

海外ワンストップ相談について
詳細はこちら ▶